

理士人



2025年第1期

总第288期

理士国际人力资源部

www.leoch.com

内部资料
免费交流

脚踏实地 一路向前 ——2025年新年致辞



在过去的2024年，经过理士全球员工的拼搏奋斗，公司整体经营实现了营收的良性增长，在业务连续性、技术先进性方面取得显著进步。这个成绩的取得，有市场和服务一线员工的拼搏，也有研发、供应链等各体系员工的奋斗。在此，我谨代表公司感谢长期以来信任并支持我们的客户，感谢与我们同进退的合作伙伴，感谢拼搏不止的全体员工以及默默付出的员工家属们。相互信任与合作共赢，才让我们能够并肩作战，乐此不疲，引领行业发展。

进入2025年，更大的挑战也如影随形，依然严峻。地缘政治、贸易壁垒的持续影响，正在重塑全球供应链的结构与规则。无论外部环境怎么变化，我们都要保持战略定力，脚踏实地，发挥我们自身在业务组合、技术创新、全球供应链布局等方面的优势，持续为客户提供高质量的产品和服务，一路向前。

各业务产品线要摒弃浮躁，要脚踏实地，多打粮食

新的一年，网络能源业务要充分发挥在通信、数据中心、储能、网络等领域的综合优势，做稳公司的压舱石；起动力业务要不断提升产品质量与竞争力，多贡献利润，实现有价值的增长；动力业务继续致力于打造产品，差异化经营，构建高端品牌；锂电业务要开放兼容，抢占制高点，实现跨越式增长。各经营业务产品线既要充满信心，又不能盲目乐观，尤其要管理好存货风险，改善运营效率。

质量是我们的生命，要把质量作为首要的竞争力

随着电源产品的应用更加广泛和深入，质量已经成为客户做选择时的关键考量因素。我

们要把过去多年来在质量管理上积累的成功经验与能力，与虚心向行业先进学习、复制行业先进做法相结合起来，扎扎实实地把产品做好，并延伸到供应商、渠道终端中来，为客户提供高质量、有竞争力的产品和解决方案。

优化流程，简化管理，提升效率

各业务部门、平台部门要简化工作流程，去除不必要的步骤和任务。在深刻理解SAP基础上，利用技术手段实现重复性工作自动化，提高效率。需要强调的是，各级管理者都要亲力亲为，特别是高级管理者，不仅要正确的事，还要正确地做这些事，带头做好、做实，在减少成本的同时，实现持续的业务改进。

务实开展安全与保密工作，守护生存底线

随着公司在全球范围内不断布局发展，我们要全面了解不同国家和地区的政策。合规是公司发展的刚性需求，安全与保密是业务发展的基石。我们坚持“一国一策”，技术和管理要两手抓，务实沟通，赢得客户的信任和支持。

公司在前进，各级干部要有清晰的工作思路，尽快完成针对新业务的知识与能力升级，主动承担起更大责任，敢战也要善战。理士始终强调责任、结果、贡献，以贡献者为本，带领公司走向成功。时代都是人创造出来的，只要我们继续努力奋斗，脚踏实地，就会赢得更大的胜利，一路向前！

理士国际轮值CEO 吴扣月



博士出席AAASE首届年度峰会

本报讯（王启姣 蓝东萍）日前，亚裔美国科学与工程（AAASE）首届年度峰会在美国国家科学院贝克曼中心举行。理士国际董事长董李博士应邀出席峰会。

AAASE是由科学家、工程师和专业人士组成的协作联盟，倡导认可和包容亚裔美国人参与STEM领域，并为新兴科学家和工程师提供指导和支持。



董李博士与X. Edward Guo博士

董李博士与亚裔美国科学与工程主席、哥伦比亚大学医学科学教授X. Edward Guo博士，诺贝



董李博士与朱棣文博士

尔奖获得者、美国前能源部长朱棣文博士，硅谷科学家、宝可梦创立者、高科技和AI行业的投资者张寒松博士，麻省理工学院核工程教授李巨等进行友好交流，受益匪浅。同时祝贺X. Edward Guo博士当选AAASE主席，祝贺朱棣文博士荣获吴健雄终身成就奖章。

美中工商协会会长林宁国率团莅临理士国际美国公司



本报讯（李梓莹）12月6日，美中工商协会会长林宁国先生带领65位会员企业家莅临理士国际美国公司参观交流。美中工商协会名誉主席、理士国际董事长董李博士热情接待。

美中工商协会是在中国外经贸部门、美国商务部门及美中贸易全国委员会等机构支持下，华人在海外最大，也是在美国最具有影响力的商会组织之一。

参观的四家企业中，有两家是该协会的会员企业。会员企业Atosa USA在美中工商协会理事Michael Shao带领下，不仅是商业厨房行业的翘楚，而且其人工智能和机器人技术领先全行业。

会员企业Leoch Battery是董李博士创办的蓄电池企业。在理士国际美国公司接待参观时，董李博士分享了创业经验和企业管理的心得，并感谢林会长和协会同仁们的鼓励，表示要同各位一道做出更多努力，让美中工商协会更加光彩熠熠。

参观的著名企业还有物流行业的领军企业Unis，其第二代创始人James Lin表达了加入美中工商协会的意愿。还参观了由Broadcom创始人Henry Samueli家族投资40亿美元打造的OC Vibe社区。

林宁国先生表示参观交流热烈，人员收获多多，活动顺利成功。

广东省委政法委调研组考察肇庆理士安全情况

肇庆讯（肖汝婷）11月4日，广东省委政法委综治专项工作组（扫黑除恶治理处）副处长杨泽丰等一行4人莅临肇庆理士考察安全情况。

肇庆高新区管委会四级调研员张荣君，党工委政法委杨慧琳、程迎春等领导陪同调研，公共事务部总经理热情接待。

杨副处长参观理士产品展厅，并就安全管理等话题进行深入交流，表示今后要加大对肇庆理士等民营企业的治安治理力度，为企业的安全生产和健康发展保驾护航。



肇庆市工信局产业调研组考察肇庆理士发展现状



肇庆讯（肖汝婷）为做好肇庆市未来产业研究分析，了解产业发展和重点企业情况，11月27日，肇庆市工业和信息化局产业调研组一行6人到肇庆理士考察企业发展现状。技术部总经理热情接待。

调研组参观理士展厅、车间与实验室，了解企业发展现状、发展存在的瓶颈及发展方向和思路，对理士在技术创新与精细化管理取得的成果频频称赞。表示，肇庆市工信局将时刻与企业保持密切沟通，助力企业夯实高质量发展根基。

市工信局专家莅临肇庆理士观摩技术改造现场

肇庆讯（肖汝婷）11月26日，肇庆市工信局副局长何浩立、清远市工信局总工程师谢文琪率领军专家36人莅临肇庆理士观摩技术改造现场。肇庆市高新区经科局党组书记、局长孙金城，

区经科局党组成员、四级调研员冼美群等领导陪同。技术总经理热情接待。

专家组参观理士展厅和车间，在技术改造现场了解电池产品多元应用领域场景及研发投入带来的高附加值，充分认可理士过硬的研产实力。

何副局长表示，工信局将继续做好企业后盾，疏通政策落地，希望企业紧抓机遇，乘势而上，朝着数字化转型加速迈进，为肇庆高新区经济建设贡献力量。

淮安交控集团董事庄德军莅临江苏理士共谋合作

淮安讯（董再义）12月11日，淮安市交通控股集团有限公司董事、总经理庄德军带队莅临江苏理士参观调研，共谋合作机遇。行政人事总经理热情接待。

庄董事参观江苏理士产品展厅，对理士发展历

程、研发实力等方面表示赞扬。他表示，江苏理士作为在淮具有国际影响力的企业，产品质量及综合实力都受到广泛认可，双方合作空间巨大。行政人事总经理表示愿与淮安交控集团共同探索合作机会，为淮安城市发展贡献力量。

携手并肩合作 共创美好未来

理士国际收购广东汤浅70%股权



广东讯（蓝东萍）11月30日，理士国际技术有限公司与广东汤浅蓄电池有限公司举行交割仪式，理士国际收购广东汤浅70%股权。

理士国际执行董事兼首席投资官洪渝、广东汤浅总经理坂本誠紀等出席交割仪式。

坂本誠紀表示，很高兴与理士国际合作，广东汤浅的新历史开始了，我们会努力同理士向着同一个目标奋斗。洪渝表示，将充分利用双方优势，携手并肩合作，共创美好未来。

理士国际荣获大湾区上市公司ESG100年度企业管治奖

香港讯（曾娇）11月25日，理士国际（00842.HK）荣获大湾区上市公司ESG100绿色发展大奖之年度企业管治奖。执行董事兼首席投资官洪渝赴港接受荣誉。

高峰论坛是由粤港澳大湾区上市公司联合会（ESG）主办。论坛认为，获奖企业在治理结构、透明度、合规性和企业伦理等领域取得卓越成就。

洪渝表示，理士国际将继续坚守论坛规则，保护投资者利益，履行社会责任和环境保



护义务，致力于打造引领全球可持续发展的能源解决方案供货商。

黑龙江密山经开区调研组考察肇庆理士创新发展情况

肇庆讯（肖汝婷）11月18日，黑龙江密山经济开发区党工委书记、管委会主任杨松涛带队莅临肇庆理士考察创新发展情况。

肇庆高新区管委会四级调研员张荣君，区经济贸易和科技局、区招商投资局分管领导陪同调研。公共事务部总经理热情接待。

杨书记参观理士展厅，充分肯定肇庆理士可观的运营成绩。双方就企业创新发展、运营规划等展开深入交流。肇庆理士将以此次交流为契机，吸纳宝贵建议，为合作发展注入强劲动能。



昆山客商来濉考察团莅临安徽理士参观交流



濉溪讯（洪倩倩）12月6日，昆山客商来濉考察团莅临安徽理士参观交流。综合办主管热情接待。

考察团由昆山市原副市长、台协会顾问吴

馥带队，市发改委退休干部周云、市开发区原招商负责人胡志明等一行9人组成。濉溪县商务局（投资促进局）党组书记、局长黄娣，濉溪经济开发区管委会副主任刘须芹，濉溪县驻苏锡常招商组组长周鹏陪同考察。

考察团参观安徽理士展厅，了解理士发展史和营销网络布局。对理士产品及发展前景表示赞扬，表示将进一步加强与理士的沟通合作，实现互利共赢。

安徽省质监研究院专家调研安徽理士产品质量工作



濉溪讯（洪倩倩）11月12日，安徽省产品质量监督检验研究院新能源室主任刘钦调研安徽理士产品质量工作。行政副总经理热情接待。

刘主任参观安徽理士展厅、研发实验室和生产车间，了解技术研发、工艺流程等情况，对公司取得成就给予充分肯定，并耐心解答公司在质量管控、产品检测工作遇到的问题。双方表示，将进一步加强沟通和交流，打造优质产品，合作共赢。

理士国际召开供应链降本项目启动会

本报讯（洪倩倩）11月26日，理士国际召开供应链降本项目启动会。顾问老师、项目领导小组、项目组成员等共100余人参加会议。

主持人郭慧松首先宣读《关于成立供应链降本项目组的决定》。

网能电池&启动电池产品线总裁吴扣月强调，要学习顾问老师的方法论，立足年度经营战略目标，树立“向成本要效益”的理念，实

现降本增效。

顾问Jim老师围绕供应链降本的核心策略、方法技巧、成功案例，教授优秀的理念和方法，努力在实战中实现全面降本增效。

学员们表示要敢于打破传统思维束缚，积极探索新的降本路径和方法，为客户提供优质、可靠的产品，为公司的降本提质增效作贡献。

广东理工学院师生来肇庆理士参观调研

肇庆讯（肖汝婷）为加强校企联系，探寻产学研融合新路径，12月3日，广东理工学院经济管理学院师生一行40人来肇庆理士参观调研。行政人事副经理热情接待。

师生一行参观理士展厅，了解公司发展历程、产品研发等情况，感受理士电池在行业中的关键地位

与影响力，提高了对先进制造业高质量发展的认识。

该活动为人才培养与企业发展双向赋能。不仅为学生实践提供一手资料，还助力公司精准对接高校资源，吸纳人才。未来，校企双方将稳步推进合作落地，实现高质量发展。

理士国际在肇庆基地举办“反向路演活动”

肇庆讯（肖汝婷）11月21日，理士国际肇庆生产基地成功举办一场别开生面的反向路演活动，吸引了众多投资者踊跃参与。

理士国际首席投资官和公共事务部总经理带领嘉宾参观理士展厅、生产车间和技术中心，介绍公司发展历程、生产经营规模、研发能力等情况。

在互动交流环节，公司领导与投资者相互分享实战经验，并就市场布局规划、当下行业

趋势等话题展开深入探讨，现场思维碰撞，气氛热烈。

投资者纷纷表示，实地考察远比书面材料来得更直观，体验活动加深了对理士公司前景的信心。理士国际首席投资官认为，反向路演于我们而言，是主动展示自我的绝佳契机，能让投资者真切触摸公司运营细节，聆听最真实的声音，有助公司正向发展。

各部门齐心支援车间生产，全力保障年前订单交付

烈山讯（吴丹妮）年关将至，安徽理士新能源订单量大幅增加。为确保订单能够按时、高质量交付，12月9日，公司召开支援车间生产动员大会。

各部门积极响应，迅速组建支援队伍。从行政办公室到研发部门，从市场营销团队到后勤保障人员，纷纷投身到车间生产的各个环节，全力支援车间生产一线。

在忙碌的车间，他们身着工作服，认真学习生产流程与操作规范。经车间师傅的悉心指导，快速上手，有条不紊地进行产品组装、包装等工作。尽管工作任务繁重，但大家依旧热情高涨，始终保持严谨的工作态度和高效率的工作节奏。

在大家的通力协作下，势必在新年到来之前交出一份满意的答卷。



【企业活力】



11月21日，江苏理士举办第三季度“榜样的力量”优秀员工表彰大会。（王妍羽）



11月22日，安徽理士供应链人事部和IE工程部门开展“优化制造周期”培训活动。（仲辉岗）



11月23日，安徽力普拉斯举行“强化团队建设 激发组织活力”冬季趣味运动会。（陈腾）

【快乐团建】



11月23日，安徽理士质量管理部在龙脊山顶的云端露营地开展团建活动。（胡燕）



12月7日，集团人力资源部开展冬日主题团建活动。（王启皎）



12月8日，安徽理士二分厂前往淮北市南山汉文化博物馆开展团建活动。（连家乐）

【争先进位】



11月26日，安徽理士荣获安徽省民营企业营收百强第66位、民营企业制造业百强第45位。（刘凡）



11月19日，安徽理士荣获“2024安徽省民营企业吸纳就业百强”第13名。（任悄悄）

编者按

市场的刺骨寒意阵阵来袭。博士通过《寒冬中的自我保护之道》敲响警钟，指导我们在竞争激烈的市场中，如何自我保护，如何实现个人与团队的提升。

本版继续刊登“学习‘博士关于干部队伍建设系列文章’之《寒冬中的自我保护之道》”的心得，期待干部勇做问题的解决者，做市场的胜利者，实现自我价值，推动公司蓬勃发展。



保密千日，不松一时

阅读博士文章《寒冬中的自我保护之道》后，对生存压力的感受更加深刻。我也在不断反思日常工作中的做事逻辑是否符合博士文章中的要求。

保密意识淡薄的现象屡见不鲜。作为供应链财经，我们每天接触集团各种成本数据，同时为工厂的降本增效提供各个型号的成本核算和分析，在信息传递的过程中，仍然存在保密意识淡薄的问题。邮件抄送的检查意识欠缺，针对这一问题，我们要组织供应链财经各个层级的同事重申数据获知权限

和审批流程，以免在新老交接过程中，丢失数据安全意识。

海外新工厂的财务体系建设不够完善。究其原因主要是我们对于新工厂财务建设没有进行流程的细致梳理和固化。单纯靠一个刚入职的财务经理统筹是远远不够的，更应该在新工厂建设期财务相关的各项标准流程在IT系统尚未跟上时，采用线下的方式植入到新工厂的日常财务工作中去。有了收付款、费用报销、本地证照申请的财务数据协同等流程的引导，工作推进会更加顺畅和高效。

没有端正经营意识。财经模块虽然不是直接打粮食的部门，但公司的三张财务报表是从财务端出具的，所以我们比业务更应该有经营意识，在财经的架构上我们也确实是这么设计的。国内和海外销售财经的设立，主要是把控风险（包括回款、授信额度、销售政策、销售端的经营达成情况等），即便如此，我们的逾期应收仍不理想。因此，我们更需要对业务部门的主管进行利润和现金流意识的培训，只有从上到下统一经营思想，才能更有效地改善现状。

作为职能部门的管理干部，内部客户对我们的吐槽和投诉就是我们的差距，想尽一切办法解决客户关切的问题，就是实实在在践行“打胜仗才是唯一活路”的意志。

道阻且长，行则将至，行而不辍，未来可期。
财经管理部 谢兆梅

日省月修，实现双赢

通读博士《寒冬中的自我保护之道》这一文章，使我对市场寒冬有了进一步思考。结合我在启动渠道管理中的实战经验，有了以下几点拙见。

首先，信息保密的重要性在渠道管理中尤为突出。作为渠道管理部长，我深知每一环节都涉及大量客户信息、市场数据和商业机密。文中提到“客户信息、生产信息和研发信息之间是相互独立的，不可公开透明”，这一点必须确保每位渠道业务人员及合作伙伴都能理解并遵守保密原则，避免因信息泄露而导致我方陷入市场竞争劣势。

在实际工作中，我也曾发现一些渠道业务人员在信息管理上存在松懈，甚至有意无意地将敏感信息分享给不相关的第三方。这不仅有害我们的商业利益，也会导致客户对我们的信任度下降。因此，我会在往后的工作中不断强化对渠道业务人员和相关合作伙伴的信息保密培训，专项制定更为严格的信息管理制度，确保每个人都能自觉遵守。同时，我们也要建立信息监控机制，及时发现并纠正不当行为，确保信息安全。

其次，经营意识的转变是我们渠道管理中必须面对的挑战。文章提到“打粮食才是正道”，这句话深刻揭示了企业在经营过程中应关注的核心问题。在渠道管理中，我们不仅要关注销售额的增长，更要关注销售的质量和利润。许多渠道业务人员在追求销售额的过程中，往往忽视了产品的利润率和现金流的管理，导致在短期内看似业绩良好，实际上却可能面临资金链紧张的风险。

作为渠道管理部长，我要积极推动并建立以利润为导向的渠道管理体系。要与各渠道COE共同制定合理的销售目标，确保每一笔交易都能为公司带来正向现金流的利润。同时还要加强对渠道销售数据的分析，及时识别出高利润的产品和客户，优化资源配置，确保销售策略能够真正实现“打粮食”的目标。在此过程中，建立良好的内部沟通机制至关重要，要保持密切联系，定期召开会议，分享市场动态和销售数据，确保双方在目标和策略上的一致性。这样不仅能够增强合作伙伴的信任感，还能共同应对市场变化，实现双赢。

最后，保持空杯心态是激发我们创新发展的动力，也是保持竞争力的重要因素。我们必须不断反思自身不足，探索新的渠道模式和销售策略，以适应市场变化。例如，随着数字化转型的加速，线上渠道的崛起为我们提供了新的机会。通过建立线上销售平台，拓展客户群体，提高销售效率。同时，利用大数据分析，精准定位目标客户，提升销售转化率。我将鼓励团队成员保持开放的心态，积极参与市场调研和客户反馈，确保在突发状况时能够迅速做出反应。

信息保密、经营意识和保持空杯心态在渠道管理中的重要性不言而喻。我将在实际工作中落实这些理念，力争在寒冬中迎来新的机遇，为公司的可持续发展贡献力量。

国内营销部 邓伟

全球竞争越发激烈，市场提前迎来了寒冬。根据博士在《寒冬中的自我保护之道》的指示，我们迫切需要做出如下改变。

加强信息保密意识，时刻保持危机感。在如此激烈的竞争下，同行也会密切关注我们新研发的产品、新设备、新工艺改进、客户信息等。供应商在现场调试设备时可能会拍到我们产品生产的视频，借此来宣传他们的设备，这样一来，我们新开发的产品和新引进的设备信息很容易流到竞争对手那里，长此以往我们的产品竞争力也会消失殆尽。因此要时刻做好信息保密工作，不光要严于律己，还要对广大员工做好宣导和要求。技术参数、工艺价值是一笔无形财富，对外要提高警惕，不要泄露任何相关信息，时刻保持危机感。

加强经营意识，多打粮食。在研发这一块，我们要时刻掌握竞品动向，了解竞品情况，做到知己知彼。开发电池时，首先要考虑性能、质量，充分了解客户需求后，再考虑电池的成本，设计尽可能考虑通用性，提高性价比。打造爆款产品，把成本做到最低，把效率做到最高，不断优化改进，设计出更有竞争力的产品。同时也要分析竞品，做得好的地方进行吸收，持续对我们的产品进行优化，保持市场竞争力。多了解市场，多去市场跑，与市场形成金三角，协助市场多拿订单。

保持空杯心态，找差距，持续改进。只有认识到自身不足，才有可能改善，因此务必要时刻保持自我批判，不捂盖子，有问题就暴露问题，组织分析改善，寻找解决问题的方法。我们想的和现场做的往往是有出入的，因此解决问题要三现：现场、现实、现物。只有去现场才能掌握一手真实情况，才能对症下药，解决实际问题。

在激烈的竞争下，我们需要时刻保持危机感，不断优化改进，让产品保持领先，多打粮食，为公司发展注入源源不断的动能。

安徽理士研发部 李敏

时刻警醒
持续改进

实践出真知
拼搏打胜仗

学习博士电邮文件《寒冬中的自我保护之道》后，我深有触动。当市场的寒冬悄然降临，企业如同在风雪中前行的航船，面临重重挑战，理士人又该如何采取行动以度过寒冬呢？博士给出了方向。

信息保密意识要加强，制度规则要加固。在当今竞争激烈的高战中，技术优势往往是企业的核心竞争力之一，它犹如企业发展的坚固护盾，为企业的生存与繁荣保驾护航。

作为一名工程技术人员，我深知技术保

密的重要性。在日常工作中有很多保密的要求，比如配方、图纸、技术文档等，需要时刻按照公司的规定制度进行管理。技术人员的电脑必须按照公司要求安装防泄密软件，PDF图纸和CAD图纸必须加密，各人负责的技术文档也必须严格按照公司要求不能外传，如需外发时，必须按规定通过流程审批。

端正经营意识，打粮食才是正道。就像博士说的，我们要有经营意识，就是利润和现金流意识，就是打粮食的意识。工厂在商业竞争中比的就是成本、比的就是质量，谁的质量好、成本低，谁就能在市场竞争中获胜。技术人员需要深耕现场，通过简化结构、减少物料投入等方法，降低物料成本；在工艺改进方面，采用更高效、科学的生产工艺，减少能源消耗和不良率，降低生产成本。

保持空杯心态，找差距、找办法去打胜仗。博士要求我们坚持自我批判意识，寻找与

市场、客户、竞争对手的差距。作为技术人员，就要持续对比同行竞争对手产品的设计、工艺，找出差距，寻找方法补足差距赶上。过程中的失败是不可避免的，关键在于我们如何处理失败，积极寻找解决问题的方法。从失败中查找原因、分析原因、吸取教训、总结经验，想办法改善现状，最终才能打胜仗。

在寒冬逆境中，有挑战也有机会。我会以强烈的责任感、使命感和主人翁精神去迎接各种挑战，积极把每一件事情做好，迎接理士更加美好的明天。

越南理士工程技术部 赵周祥



海外建设要筑牢御寒屏障

学习博士文章《寒冬中的自我保护之道》后，作为生产管理干部的我感触良多。结合工作实际，我有以下几点想法。

一是生产制造工艺及客户信息的保密工作要做好。无论是国内还是海外，不同设备供应商进入车间开展工作，要杜绝一切在工厂及车间拍照的行为，全程安排人员进行监督，避免公司的生产工艺和客户信息泄露。

二是提升管理水平，真正做到降本增效。2024年6月，我来到马来工厂，作为管理干部，我们要第一时间梳理现场人员岗位配置，减少人员浪费。在制程控制方面的管理，要对典型的不良案例进行分析，找到问题的根源，是设备的问题我们就去改进设

备，是员工技能的问题就组织专人做针对性培训，并对员工进行岗位技能方面考核，从而达到理想的结果。只有降低不良率，产品质量才能有保障，在市场上才能有竞争力。这都需要管理干部不断去提升自身能力，多去现场发现问题、解决问题，真正做到降本增效。

三是坚持自我批判，提高工作效率。初到马来工厂时，对我而言这里的一切都无比陌生，我能做的只有抓紧时间学习新的知识，以尽快融入这个全新的环境。不单是完成本区域的工作，还要积极主动地和上下工序之

间做好互动，不同区域的问题都要出谋划策想办法解决，遇到问题就相互推诿的毛病是严令禁止的。

作为公司的管理干部，我会积极响应公司号召“不要为失败找借口，而要为成功找方法”，坚决抵制不正之风，履行职责，为公司多打粮食。

马来理士生产部 刘海波

明星大厨 ——伍华标



在江苏理士，有这样一个人，时刻秉持以锅碗瓢盆为笔，油盐酱醋为墨，书写着爱岗敬业、甘于奉献的动人篇章。他就是大食堂厨师——伍华标。

伍华标自2004年9月加入到江苏理士，至今已有20个年头。因为他对工作向来都是高标准、严要求，大家都亲切地称他为“标哥”。他勤勤恳恳地烹制着每一道菜肴，让平凡的岗位散发出奋斗的馨香。

2021年7月中下旬，正逢夏季梅雨季节，江苏理士遭建厂以来最大暴雨。标哥迅速向上级反馈食堂要遭重，带领厨师和后勤其

他人员，一个个搬运防汛沙袋、运送库存粮食，对食堂仓库进行紧急防护，这才确保了后勤物资的安全，避免财产的重大损失。2024年7月，工厂再一次面临水患，他再次挺身而出，做起后勤的保障墙。

夏日酷暑难耐，标哥每天在食堂和车间来回奔波，给员工们送冰水、绿豆汤等解暑饮品，无论是白班还是夜班，每一次都按时按点送达。他默默无闻、爱岗敬业的举动让我们肃然起敬。

2023年年底，标哥凭借精湛的厨艺和独特的创意，在食堂厨艺比赛中荣获第三名的好成绩。

多年油烟熏陶，标哥的厨艺或许不是顶尖，但不服输的心仍然让他活跃在一线。在后勤部门“比服务敢创新”的工作理念下，他不断推陈出新，陆续推出剁椒鱼、白菜大块肉、香辣带鱼、酱烧鸭翅根、梅菜扣肉、干煸鱼丁等新品。备菜、炒菜、上菜，每一步都凝聚着他的心血与劳动，手中的锅铲不仅在翻炒美食，更承载着为全厂员工提供健康美味餐食的重任。

伍华标以匠心烹饪美味，以责任服务员工，谱写着关于普通劳动者爱岗敬业的赞歌。

江苏理士人事部 王妍羽

降本志

立下降本志，效益要提高。
采购讲策略，销售往前超。
流程裁旧弊，技艺创新高。
人力皆精锐，资源勿枉消。
齐同心砥砺，财阜业方骄。

安徽力普拉斯设备部 胡延

奋进之途

工作之路漫且长，汗水挥洒谱乐章。
一心逐梦不停步，荣耀之光绽前方。

财经管理部 张爱英



在公司中传递

在繁华都市的喧嚣中，打工人的停留时间最长的地方往往是公司。这里不只是工作的场所，更是一个充满爱与温暖的小世界，每一个角落都洋溢着温情。

走进公司，前台接待员亲切的微笑如同清晨的第一缕阳光，温暖了我们的心。这是对同事、对访客的欢迎与尊重，也是爱的一种传递方式。

部门的同事，就像一个大家庭中的成员。当新同事入职时，前辈们会主动伸出援手，耐心讲解工作流程，分享自己的经验和技巧，没有丝毫保留，全心全意希望新人能尽快融入，在新环境中迅速成长。他们知道初来乍到的迷茫和不安，所以用自己的行动来驱散那些阴霾，让新同事感受到集体的温暖。这种无私的帮助，亦是爱的表现。

前段时间，一位同事因家庭突发状况陷入困境，情绪低落且工作也受到严重影响。消息传开后，大家纷纷行动起来。有的主动帮忙分担工作任务，确保项目不受影响；有的利用休息时间陪他聊天，给予精神上的支持；还有的组织募捐，缓解他的经济压力……我们不仅是工友，更是彼此的依靠，在这困难时刻的相互扶持，是爱的升华。

领导的爱，体现在对员工的关怀与信任上。不单单看重业绩，而是关注员工的身心健康和职业发展，并为其争取该有的福利。当员工犯错时，领导不是一味地指责，而是耐心地分析问题，给予鼓励和引导，让员工在挫折中感受到被理解和支持。这种领导与员工之间的情感连接，让爱在公司得以延续。

在每一次的庆祝活动中，爱的氛围更是浓厚。无论是生日派对还是项目成功的庆典，大家都欢聚一堂，笑声、掌声交织在一起，每一个眼神和拥抱都传递着喜悦和关爱。

我们在理士大家庭共同成长、共同进步，用爱编织起一张温暖的网，包裹着每一位理士人。在这不大不小的一方天地，爱如同一束永不熄灭的光，照亮了前行的道路，让我们大步迈向成功。

国内营销部 张瑜



冬日绽放的粉色烂漫

南方的冬天，似乎来得越发晚了。尤其今年，直至十一月底，广东才渐渐有了冬的痕迹。作为一名土生土长的肇庆人，我深知这里的冬天有多迷人。在这时节，最令人陶醉的，莫过于那一树树盛开的异木棉了。

异木棉也被称为“美人树”。高大的树干，挺拔而优雅，枝头挂满娇嫩的花朵，仿佛是天边的云霞，又像是少女羞涩的面颊。花瓣柔软而细腻，轻轻摇曳在微风中，散发出淡淡的清香，令人心旷神怡。在冬天的暖阳中，粉红色的花瓣层层叠叠铺满枝头，在树下可以看到许多蜜蜂和蝴蝶徜徉花间忙着

采蜜。阳光透过花瓣的缝隙，洒下斑驳的光影，让人忍不住驻足欣赏，偶尔有花瓣飘落，宛如一场浪漫的花雨，落在发梢，落在肩头，落在心间。

异木棉的美丽，就像少女的情怀，纯净而美好，让人忍不住沉醉其中。每当我看到异木棉，总会不由自主地哼起那首歌：“你说起那条回家的路，路上有开满鲜花的树，秋天里风吹花儿轻舞，阳光会碎落成一面湖。”

异木棉的花语是姹紫嫣红、孤傲非凡。绽放时绚烂夺目，但强壮的树干也会害怕受到伤害。为了保护它重要的树皮，异木棉像玫瑰那样，长出了刺。在冬季，光秃秃的树

烟火气息。

总算等到了，我迫不及待拿过一个烤红薯，那触感是滚烫而又柔软的。轻轻剥开外皮，热气腾腾地冒了出来，瞬间模糊了我的视线。红薯的果肉在灯光下闪烁着诱人的金黄色光芒，它是那样的细腻，仿佛丝绒一般。浅尝一口，软糯香甜的果肉在舌尖上化开，甜得自然而纯粹，没有丝毫矫揉造作，不像糖果那般甜得浓烈，而是一种恰到好处温润之甜。伴随着红薯本身特有的清香，在口腔中弥漫开来，顺着喉咙缓缓滑入腹中，仿佛给身体注入了一股暖流。

忙碌的工作间隙，一个烤红薯便是最好的慰藉。不需要花费太多时间去品味，却能在短暂的瞬间给予极大满足。它就像是公司给予员工们一份小小的关怀，不张扬，却充满了力量，让我们在紧张的工作

节奏中，感受到一丝家的温馨与自在。

理士食堂的烤红薯，或许在美食的殿堂里并不起眼，但它却用那平凡的外表和非凡的滋味，陪伴我们度过一个个充实而又忙碌的日子，成为我们最难以忘怀的美好味道。

安徽理士后勤部 杨晓波

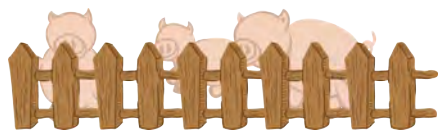
烤红薯



节奏中，感受到一丝家的温馨与自在。理士食堂的烤红薯，或许在美食的殿堂里并不起眼，但它却用那平凡的外表和非凡的滋味，陪伴我们度过一个个充实而又忙碌的日子，成为我们最难以忘怀的美好味道。

安徽理士后勤部 杨晓波

姥姥家的肥猪



这里嗅嗅，那里拱拱，似乎对这个小小的世界充满了好奇。别看它整天懒洋洋的，其实它也有调皮的时候。有一次，我和小伙伴在猪圈外玩耍，我们拿着一根小树枝逗它。肥猪一开始还只是好奇地看着我们，后来竟突然用它那大鼻子朝着猪圈的栏杆用力一顶，把我们吓得不轻。不过，当我们缓过神来，看到它那无辜的小眼睛，又忍不住笑了起来。

这头肥猪不仅是姥姥辛勤劳动的成果，也是家庭收入的一部分。姥姥每天精心地照料它，给它喂食、打扫猪圈，就像照顾自己的孩子一样。而肥猪呢，也用它那肥嘟嘟的身体回报着姥姥的付出。每次看到它，都能让我感受到乡村生活简单而纯粹的快乐。

安徽理士计划部 刘晓晓



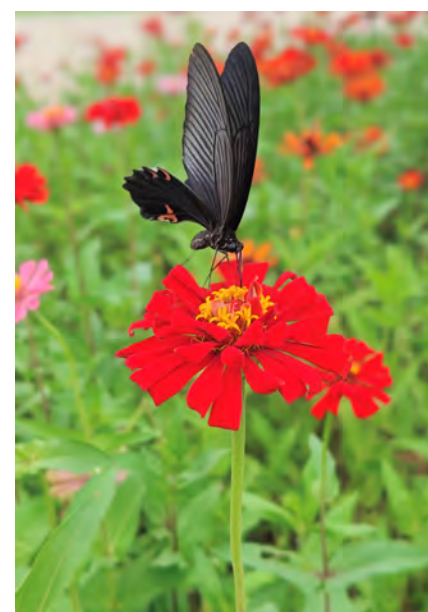
姥姥家住在乡下，那里有一方小小的猪圈，里面养着一头肥猪。它可是姥姥家的宝贝，也是我每次回乡下最期待见到的“朋友”。

这头肥猪浑身粉白粉白的，就像一个巨大的棉花糖。它那圆滚滚的身体几乎占满了猪圈的大半空间，四条小短腿吃力地支撑着庞大的身躯，每走一步，地上似乎都跟着微微颤动。肥猪的尾巴总是调皮地卷着，像是一个小问号，偶尔甩动一下，驱赶那些不知趣的苍蝇。

肥猪最可爱的时候莫过于吃饭了。姥姥每次提着猪食桶走进猪圈，它就像是听到了开饭的号角，立刻兴奋地哼哼起来。那声音又响又急切，仿佛在说：“快给我吃的，我都快饿扁啦！”当姥姥把猪食倒入食

槽，肥猪便会以与它体型极不相称的敏捷冲向食槽，整个猪头都埋了进去。它大口大口地吞食着食物，那“吧唧吧唧”的声音在猪圈里回响，猪食溅得满脸都是，可它毫不在意，眼中只有美味。那贪婪的吃相，让人看了真觉得好笑。

吃饱喝足后，它就会找个舒服的角落躺下。肥猪的肚皮随着呼吸一起一伏，半眯着眼睛，一副惬意无比的样子。阳光透过猪圈的缝隙洒在它身上，像是给它披上了一层金色的毯子。有时候，它也会在猪圈里慢悠悠地踱步，



作品：蝶恋花

摄影：肇庆理士仓储部 李艳丽